

MITGESTALTEN, MITTENDRIN, MIT CHANCEN!



Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir in Baden-Württemberg (Region Mitte, Süd) zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen qualifizierten und engagierten

Gebietsverkaufsleiter (m/w)

IHRE AUFGABEN:

Ihr Einsatzgebiet umfasst Baden-Württemberg (Region Mitte, Süd). Ihre Aufgabe als Gebietsverkaufsleiter/in ist die Betreuung sowie Beratung der Handelspartner und Endkunden im Verkaufsgebiet. Neben der Angebotserstellung vertreten Sie das Unternehmen auf überregionalen Messen und Hausausstellungen.

- Gewinnung von zusätzlichen Handelspartnern und Endkunden
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
- Koordination von verkaufsfördernden Aktivitäten
- Montageplanung
- Angebotserstellung
- Teilnahme an Fach- und Hausmessen

IHR PROFIL:

Das sollten Sie mitbringen:

- Erfahrungen im Bereich Landwirtschaft
- Hohe Motivation, Eigeninitiative und Teamgeist
- Vertriebliches Denken und Handeln mit einer ausgeprägten Kunden-, Lösungs- und Abschlussorientierung
- Ausgeprägte Kommunikations- und Verkaufsfähigkeit
- Auch Quereinsteiger sind willkommen

INTERESSE?

Senden Sie Ihre Bewerbung per E-Mail an: jobs@lemmer-fullwood.de.
Für weitere Fragen stehen wir Ihnen auch gerne per E-Mail zur Verfügung.

LEMMER
FULLWOOD